

【対象：経営者、管理者、営業担当等】

～営業力強化セミナー～

会社の営業力とことん鍛えます

企業にとって営業力は会社を成長させる重要な要素の一つです。
今回は経営者、管理者、営業担当者等を対象に個々の営業力の現状を把握し、今後のレベルアップを図り、企業の成長につなぐことを目的とします。

- 日 時 4月 25日（水） 14：00～17：00（3時間）
- 会 場 西尾商工会議所会館2階201・202会議室
- 講 師 宇井 克己 氏（㈱ナレッジ・プラクティス・コンサルティング）

【内 容】

1. 顧客との信頼関係・人間関係を構築する
2. ヒアリングスキルを身につける
3. 観察力と承認力
4. 論理的な提案力を身につける
5. 営業会議の仕方
6. その他 等々



- 参加費 無 料 ※非会員の方は2,000円
- 定 員 30名（先着順） 1事業所4名まで申込みできます。
- 申込締切 4月18日（水）までにお申し込みください

営業力強化セミナー 参加申込書

下記申込書にご記入の上、西尾商工会議所までFAXにてお申し込みください。

(FAX：57-0002) 担当 高原 行

事業所名			
参加者氏名①		参加者氏名②	
参加者氏名③		参加者氏名④	
電話番号		FAX番号	

※ お問い合わせ先：西尾商工会議所 担当 高原 (TEL：0563-56-5151)

※ ご記入いただいた情報は適切に管理し、本セミナーに係わる連絡調整にのみ利用させていただきます。