

★☆☆ “売れることの喜び” をもう一度思い出してほしい★☆☆

にしお商人繁盛塾

「私の中には、商売人のDNAが流れています。厳しい言葉で言えば、努力の足りない中小企業が多い気がします。お店にこだわりがあるなら、もっと情報発信をすればいい。最初は、手書きでPOPを付けるだけでもいいんです。それが、お客様に伝わる。“売れることの喜び”をもう一度思い出してほしい」と語る講師のMORE経営コンサルティングの日野眞明氏。実家は、豊橋で米の小売店を母親が営む。

ただ「儲けたい！」だけではダメ。お客様がいて、はじめて商売が成り立つわけですから。お客様に喜んでもらわないと。日野氏をお迎えして「にしお商人繁盛塾」を開催します。元気な商人恋う！！

◆講師 MORE経営コンサルティング株式会社代表取締役

日野 眞明 氏

◇プロフィール◇

- 1960年 豊橋市生まれ。■中央大学経済学部国際経済学科卒業
- イトーヨーカドー勤務を経て独立
- 「MOREメソッド」を活用した全国でのセミナー（創業塾、経営革新塾等）
- 専門誌での執筆（月刊「企業診断」（同友館）、月刊「商業界」（商業界）等）
- 豊橋技術科学大学非常勤講師、中京大学大学院客員教授、
（社）中小企業診断士協会愛知県支部相談役



◆日時&内容 ◇6月 5日（水）「安売りしないでお客様をガッチリつかむコツ

◇6月 12日（水）「ほんのチョットの気づきで儲けましょう」

◇6月 19日（水）「繁盛店の具体事例に学ぶ

～まちの酒屋を日本有数のワインセラーに

～1個30円に卵を1億円販売する」

*時間はいずれも、午後7時～9時

◆ところ 西尾商工会議所 2階 201会議室

◆対象 主に小売業、サービス業の方

◆定員 30名

◆受講料 会員1,000円(3回分。資料代含む。) *非会員2,000円

◆主催 当所・中小企業相談所

◆申込先 FAXまたは当所受付にてお申込みください。(当所：宮地 TEL 56-5151)

申 込 書

事業所名		TEL	
参加者名		FAX	

※ご記入いただきました情報は、本講座に関する連絡及び商工会議所からの情報提供のみに使用いたします。

西尾商工会議所(宮地) 行

FAX57-0002